

# بانکی که با سرمایه مردم متولد شد

تندم بانک «Tendom Bank» بریتانیا برای تامین ۱ میلیون پوند (۱/۴۶ میلیون دلار) سرمایه اولیه خود، برای جذب مشتریان بیشتر فراخوان داد. این بانک بریتانیایی مجوز تاسیس خود را اواخر سال ۲۰۱۵ دریافت کرد تا در سال بعد فعالیت خود را آغاز کند. این کار تلاشی برای تاسیس بانک های تمام اینترنتی، برای جذب مشتریان بزرگ صنعتی است.

طبق گفته ریکی ناکس بنیانگذار بانک تندم، آنها قبلاً در این راستا دهها میلیون پوند سرمایه گذاری کرده اند. پیر امید یار موسس سایت ebay یکی از این سرمایه گذاران است. برنامه فراخوان برای جذب سرمایه گذاران کوچک جزیی از برنامه جذب سرمایه است که به مردم اجازه می دهد در این بانک سهام داشته باشند. اوایل این ماه، تندم بانک ۵ درصد ارزش شرکت را به صورت سهام رایگان به مردم عرضه کرد و در مقابل از آنان خواست از محصولات این بانک استفاده کنند.

## بانک های برتری طلب چیزی بیش از نرم افزارهای تفننی می خواهند

البته هدف از این فراخوان تنها جذب منابع عظیم مالی نیست بلکه هدف اصلی، مشارکت مردم در راه اندازی و تاسیس بانک و در نهایت مبدل ساختن آنها به مشتریان آن بانک است. ریکی ناکس، در یک گفت و گوی تلفنی اظهار کرد: «برنامه مشارکت در راه اندازی بانک در واقع گروهی از طرفداران را به وجود می آورد که مستقیماً در تاسیس بانک درگیر می شوند. نسل جدید تمایل دارند همراه ما باشند و مشارکت کنند. ما افراد را مشارکت می دهیم و امیدواریم تبدیل به مشتری ما شوند و در آینده دوستان خود را نیز بیاورند.» ناکس گفت که این شرکت در حال حاضر ۵۰۰۰ سرمایه گذار خرد دارد که در قسمتهای مختلف توسعه شرکت مشارکت دارند، از حضور در دفتر شرکت تا انعکاس بازتاب های مشتریان.

## در هزینه ها صرفه جویی کنید

تندم بانک خود را در میدان مبارزه با بانک های تاسیس شده رقیب از قبیل ATOM می بیند. بانک اتم سال گذشته ۴۵ میلیون پوند سرمایه گذاری از بانک اسپانیایی BBVA دریافت کرد. MONDO دیگر رقیبی است که فراخوان اینترنتی جذب سرمایه برای تامین ۱ میلیون پوند را انجام داد و ظرف ۹۶ ثانیه به نقطه هدف رسید و نشان داد که چقدر مردم برای این کار اشتیاق دارند.

ناکس گفت: صفحه فراخوان جذب سرمایه در وبسایت تندم اواسط ماه می آغاز به کار خواهد کرد. البته تندم بانک هنوز از اپلیکشن موبایلی خود رونمایی نکرده و روز به خصوصی را هم برای راه اندازی اعلام نکرده است. بنا به اظهار ناکس، هدف تندم بانک تنها کاهش زیاد قیمت نیست بلکه با هدف کمک به مشتریان برای سرمایه گذاری، مدیریت روابط پولی و بهره مندی از تخفیفات راه اندازی شده است.

ناکس می گوید: تندم بانکی خواهد بود که خدمات کاملی برای بانکداری خرد از حساب جاری گرفته تا خدمات رهنی و در مراحل مختلف ارایه می کند. ناکس همچنین گفت: درصدد هستیم راه حل هایی برای مشکلات آزاردهنده در زندگی مشتریان پیدا کنیم، مواردی مثل عدم اتصال به شبکه وقتی در خارج از کشور هستید و از کارت اعتباری استفاده می کنید. ناکس اعلام کرد: در حال ساختن اپلیکشنی هستیم که به طور هوشمند به عنوان رابط ما و مشتری برای نیازهای مالی او عمل کند و مانند یک روبات مشاور بین مشتری و نیازهایش قرار گیرد.

## قهرمانان جدید

بسیاری از کسب و کارها در فناوری های مالی با شراکت با موسسات بزرگتر آغاز شده است. به عنوان مثال ATOM در حالی از بانک BBVA سرمایه گذاری دریافت کرد که در همان زمان بانک فنلاندی HOLVI که رقیب اتم بود از بانک اسپانیایی BBVA درخواست سرمایه گذاری داشت. اما موسس تندم بانک می گوید: «این چیزی نیست که ما در تندم به دنبال آن هستیم، من هیچگاه دست به دامان بانک های بزرگ بالای شهر نخواهم شد. شما به بانک ها برای تامین مالی و تسریع در کار خود متوسل می شوید، چون بانک های بزرگی که در کسب و کار جدید شما سرمایه گذاری کرده اند هیچگاه به شما حمله نخواهند کرد. اگر یک کسب و کار مالی کوچک باشید گرفتن حمایت مالی از بانک ها کار سختی است. بانک ها از بین نخواهند رفت، بانک های بزرگ به حیات خود ادامه داده و قهرمانان جدیدی برای پیشرفت خواهند بود.»

منبع: The Financial Brand / فردوسی ارزی واحد - امیری سعید : ترجمه